

เฉดของความเป็นพันธมิตร

Spectrum of Allies

**Howard Clark, Javier Gárate, Joanne Sheehan,
and Dorie Wilsnack**

From the book: 'Handbook for Nonviolent Campaigns'
War Resisters' International, 2014

Translation: Thammachart Kri-aksorn (edited by Didtita Simcharoen)

เจตของความเป็นพันธมิตร

เวลา:

ขั้นต่ำ 30 นาที

เป้าหมายหรือวัตถุประสงค์:

- เพื่อทำความเข้าใจว่าใครเป็นพันธมิตรและฝ่ายตรงข้ามของเรา
- เพื่อเรียนรู้ว่าเราจำเป็นต้องวางแผนกลยุทธ์โดยพิจารณาควบคู่ไปด้วยว่ากลยุทธ์ดังกล่าวจะดึงดูดหรือไม่ดึงดูดพันธมิตรที่สำคัญและขับเคลื่อนประชาชนไปสู่การเป็นพันธมิตรที่แข็งแกร่งได้มากน้อยเพียงใด
- เพื่อส่งเสริมให้เกิดการระดมพลเชิงบวกมากขึ้นโดยตระหนักว่าเราไม่จำเป็นต้องทำให้ฝ่ายตรงข้ามเห็นเหมือนกับเราเสมอไป
- เพื่อเชิญผู้เข้าร่วมอบรมให้เข้าสู่ความน่าตื่นตาตื่นใจของการวางยุทธศาสตร์ที่ซับซ้อน

ทำอย่างไร / สคริปสำหรับผู้จัดอบรม:

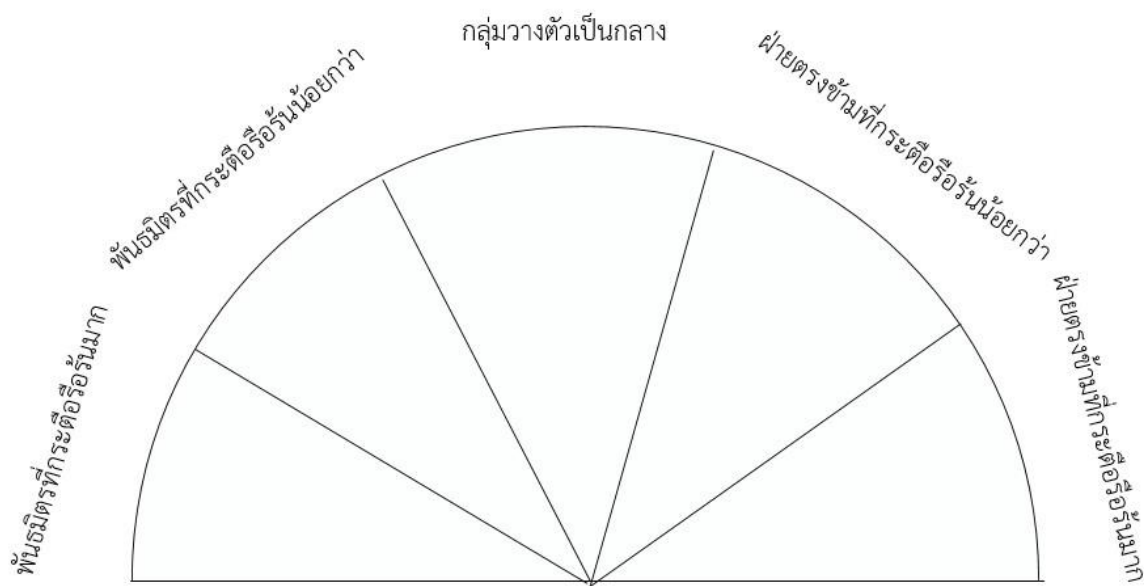
ให้อธิบายกับผู้เข้าร่วมว่าสังคม (เมือง/รัฐ) เป็นที่รวมของกลุ่มคนที่หลากหลายเข้าด้วยกัน กลุ่มเหล่านี้สามารถนำมาจัดวางอยู่ในรูปแบบของเจดีย์ได้ ไล่ตั้งแต่กลุ่มที่ใกล้เคียงกับการเป็นผู้สนับสนุนมากที่สุด ไปจนถึงกลุ่มที่ต่อต้านการเปลี่ยนแปลงอย่างเอาเป็นเอาตาย จากนั้น ให้ผู้เข้าร่วมลองวาดเส้นตรงแนวระนาบเพื่อแทนกลุ่มคนต่าง ๆ ดังกล่าว โดยผู้สนับสนุนการเปลี่ยนแปลงแทนอยู่ที่ปลายด้านหนึ่งของเส้น (เขียนไว้ฝั่งซ้ายก็ได้) และแทนฝ่ายตรงข้ามไว้ที่ปลายอีกด้านหนึ่ง

จากนั้น วาดรูปครึ่งวงกลมบนเส้นตรงดังกล่าวแล้วแบ่งออกเป็นส่วน ๆ เหมือนรูปพาย รูปพายที่อยู่ซ้ายสุดและขวาสุดคือฝ่ายเป็นพันธมิตรและฝ่ายตรงข้ามที่กระตือรือร้นที่สุด ส่วนถัดเข้ามาเป็นพันธมิตรที่กระตือรือร้นน้อยกว่า และ สุดท้ายตรงกลางคือกลุ่มที่วางตัวเป็นกลาง

ให้ผู้เข้าร่วมลองใช้ประเด็นปัญหาที่กลุ่มกำลังเคลื่อนไหวอยู่ หรือถ้าเป็นการฝึกอบรมทั่วไป ให้ยกตัวอย่างประเด็นปัญหาที่คนในกลุ่มอาจกำลังเคลื่อนไหวอยู่ หรือจะใช้ตัวอย่างในอดีตที่ทุกคนรู้จักก็ได้

จากนั้น ให้ระบุชื่อเรียกห้องที่คนในกลุ่มเห็นตรงกัน แล้วตั้งคำถามดูว่า ในสังคมนี้ ใครจะให้การสนับสนุนเรา มากที่สุด น้อยที่สุด หรือใครจะวางตัวเป็นกลาง ยกตัวอย่างกลุ่ม: "สหภาพแรงงาน" หรือ "กลุ่มคนยากจน" หรือ "ประชาคมนักธุรกิจ" เมื่อผู้เข้าร่วมแจกแจงกลุ่มและตำแหน่งแห่งที่ของกลุ่มเหล่านี้ในเจตสีของความเป็น พันธมิตรแล้ว ให้เขียนชื่อกลุ่มเหล่านั้นลงใน 'รูปพาย' ต่าง ๆ เมื่อเสร็จแล้ว ก็ให้เริ่มอภิปรายและสะท้อนบททวน ตัวเอง โดยมุ่งเน้นให้เนื้อหาอภิปรายเป็นไปอย่างเฉพาะเจาะจง

ในการอภิปราย ให้ลองค้นหาสาเหตุดูว่าเหตุใดผู้คนถึงได้วางตัวเป็นกลาง จากนั้น ให้ผู้เข้าร่วมลองหาหรือกันว่า มีวิธีใดหรือไม่ที่จะชักจูงให้คนเหล่านี้ขยับเข้ามาสู่การเป็นพันธมิตร นอกจากนี้ โปรดสังเกตว่าผู้คนอาจย้าย ตำแหน่งจากพายอันหนึ่งไปสู่พายอีกอันหนึ่งก่อนแล้ว ให้ผู้เข้าร่วมลองอภิปรายดูว่าเหตุใดจึงเป็นเช่นนั้น (ตัวอย่างเช่น ทหารและทหารผ่านศึกมีแนวโน้มที่จะสนับสนุนสงครามในตอนแรก แต่เมื่อมีการทำสงคราม ความรู้สึกต่อต้านก็เริ่มก่อตัวขึ้น)



บอกกับผู้เข้าร่วมว่า ชาวดีก็คือ ในการรณรงค์เปลี่ยนแปลงสังคมส่วนใหญ่นั้นไม่จำเป็นต้องทำให้ฝ่ายตรงข้าม เห็นเหมือนกับเราเสมอไป แม้ว่าฝ่ายตรงข้ามจะเป็นผู้ถือครองอำนาจอยู่ก็ตาม มันสำคัญเพียงแค่ว่า คุณแค่ จำเป็นต้องดึงพายบางส่วนหรือทั้งหมดให้ขยับมาหาคุณ ถ้าคุณดึงพายทั้งหมดให้ขยับเข้าใกล้ฝั่งคุณได้มากขึ้น แม้เพียงช่องเดียว คุณก็มีโอกาสชนะเกินครึ่งแล้ว แม้ว่าพวกเขาไม่ยอมประนีประนอมในฝ่ายตรงข้ามจะไม่ขยับ เขี่ยอนเลยก็ตาม

เมื่อกลุ่มพัฒนายุทธศาสตร์และกลยุทธ์ที่สำคัญแล้ว ลองให้ผู้เข้าร่วมระบุดูว่าจะให้ความสำคัญกับพายขึ้นใด และจะทำไมทำให้ประชาชนหันมาอยู่ข้างเดียวกับเรา ตอนที่เลือกกว่าใครเป็นกลุ่มที่ต้องเข้าหา ให้ตั้งคำถามว่า:

- กลุ่มใดที่เชื่อถือในตัวเราและกลุ่มใดที่เราสามารถเข้าถึงได้
- กลุ่มใดที่เรายังไม่ได้เข้าหา
- ตามจุดประสงค์ของผู้เข้าร่วม กลุ่มใดที่ผู้เข้าร่วมจะโน้มน้าวได้ดีที่สุด